

M4GO

BEVER4GE è interamente modulare, semplice nell'uso e appositamente sviluppato per soddisfare le esigenze dei professionisti del beverage.

Mobile Beverage

Altri moduli che sfruttano il Know-how delle nostre soluzioni, permettono, tramite l'utilizzo di device mobili come Palmari e Notebook, di automatizzare attività quali gli interventi su impianti o servizi in genere, il ritiro dei vuoti c/o il cliente, favorendo una gestione dinamica e precisa relativa al flusso dei vuoti sul server aziendale.



Mobile Trasportatori

Gestione fuori sede delle informazioni relative ai Vuoti: il trasportatore può verificare presso il cliente la situazione relativa ai vuoti rilasciando, tramite palmare corredato di stampante, il documento integrativo al DdT/FT. ACC.; la soluzione allinea automaticamente i dati verso la sede (anche via radio)



Gross Margin

Aggiorna automaticamente i listini di vendita in base alle modifiche dei costi di acquisto e calcola in modo automatico la marginalità degli stessi.

Piano Commerciale

Modulo riservato per l'impostazione dei piani commerciali relativi all'approvvigionamento dei prodotti diviso per fornitori su anno/i; prevede la gestione di scontistiche complesse e valorizzazione differenziata

dei prodotti acquistati. Ampio corredo di report statistici permettono la comparazione dati del ciclo passivo sul periodo.

Acqua Boccioni

Gestione delle informazioni relative alla consegna di Boccioni e al ritiro degli stessi allo stato di vuoto; pianificazione degli interventi di manutenzione degli impianti.

M4GO



BEVER4GE per Mago4

BEVER4GE per Mago4 è la soluzione sviluppata per la gestione delle aziende distributrici di bevande all'ingrosso e le sorgenti d'acqua

Semplice nell'utilizzo, BEVER4GE rappresenta un'ottima risposta per le aziende che puntano al rinnovamento tecnologico e ricercano un supporto specialistico estremamente efficace alla gestione delle proprie attività.

garanzia di ottime prestazioni con la necessaria affidabilità e consente inoltre una facile interazione con i più diffusi applicativi di produttività personale, quali ad esempio Word ed Excel.

BEVER4GE è interamente modulare e caratterizzato da aree funzionali completamente integrate tra loro.

La potente base dati di Microsoft SQL è

Un contributo tecnologico ad alto valore aggiunto per crescere con il Distributore

- Amministrazione
- Vendite e Acquisti
- Logistica
- Forza Vendita
- Mobile Service
- Cash & Carry
- Semplicità d'uso
- Potenza di calcolo
- Analisi dei dati
- Aggiornamenti costanti
- Stabilità delle tecnologie
- Utilizzo base dati MS SQL



Componenti utilizzati: TB Standard; Database supportati: MSDE e SQL
Prima Release Mago4 compatibile: 2.4.3
Ultima Release Mago4 compatibile: 2.4.5

Minima Configurazione di Mago4 richiesta: Server, Contabilità generale, Vendite, Acquisti, Magazzino.

Il verticale è stato sviluppato per Mago4 ed è compatibile con la versione Professional Edition.



DIREZIONE22 S.r.l.

Sede Legale e Amministrativa: Via del Chionso, 24/S - 42122 - Reggio Emilia (RE) - Tel. 0522-294900
Mirandola (MODENA): Via A. Montorsi, 1/3 - 41037 - Mirandola (MO) - Tel. 0535 27445
Nogara (VERONA): Via G. Ferrarini, 11/15 - 37054 - Nogara (VR) - Tel. 0442-50599
Rovereto (TRENTO): Viale Trento, 37/E - 38068 - Rovereto (TN) - Tel. 0464-016015
Email: info@direzione22.it Sito: www.direzione22.it



DIREZIONE22 S.r.l. - Sede Legale e Amministrativa: Via del Chionso, 24/S - 42122 - Reggio Emilia (RE) - Tel. 0522-294900
Mirandola (MODENA): Via A. Montorsi, 1/3 - 41037 - Mirandola (MO) - Tel. 0535 27445
Nogara (VERONA): Via G. Ferrarini, 11/15 - 37054 - Nogara (VR) - Tel. 0442-50599
Rovereto (TRENTO): Viale Trento, 37/E - 38068 - Rovereto (TN) - Tel. 0464-016015
Email: info@direzione22.it Sito: www.direzione22.it

Facile e pratico, aumenta la produttività aziendale

Server

Gestione tabelle anagrafiche di base, console amministrazione, impostazioni generali, gestione VUOTI lato anagrafico e di vendita, gestione CAUZIONI, registro vini.

Descrizione multilingua, gestione multidivisa, gestione contatti, budget clienti/fornitori supporto SQL server.

Accordi Contrattuali

Permette di definire obiettivi di vendita coerenti con gli obiettivi perseguiti dall'azienda. L'anagrafica cliente viene implementata con una tabella per l'inserimento dei criteri per il calcolo del budget di fine anno (a valore, sul fatturato, sulla quantità, sui singoli articoli o per fasce). Consente inoltre la gestione delle politiche di assegnazione di eventuale materiale pubblicitario offerto gratuitamente al cliente in funzione del fatturato eseguito.

Piano di Carico

Definiti i giri dei vari automezzi e le date di consegna della merce, consente di gestire la composizione del piano di carico in base agli ordini clienti da evadere per giro e per automezzo.

Logistica Vendite e Acquisti

Permette la gestione delle movimentazioni di magazzino del ciclo attivo e passivo,

tramite avanzati strumenti che prevedono la possibilità di eseguire un tracking completo della vita di ogni singolo articolo censito favorendo l'attuazione di una delle specifiche fondamentali delle norme sulla rintracciabilità delle informazioni.

Permette inoltre la gestione dei costi di trasporto con il calcolo automatico delle spese sulla base dell'inserimento di campi specifici quali:

- Costo per la consegna delle pedane
- Costo per la consegna del vuoto
- Costo ritiro merce in base all'area geografica.

Vuoti c/acquisti

La gestione dei vuoti è semplificata grazie

all'integrazione di una griglia a compilazione automatica in funzione degli articoli acquistati permettendo di monitorare in modo automatico l'intera vita di ogni singolo acquisto.

I vuoti del fornitore possono essere movimentati in due modalità:

- In funzione dell'unità di misura base
- In funzione dell'unità di misura colli

La tabella relativa ai dati anagrafici del fornitore viene potenziata con l'integrazione di informazioni relative alla gestione di fornitore soggetto o meno a cauzioni e all'assegnazione di una contropartita personalizzata.

Comodato

Permette di monitorare in

qualsiasi momento lo stato i beni ceduti in comodato d'uso presso il cliente (consegnati, ritirati, ceduti a titolo definitivo). Genera e pianifica automaticamente gli interventi da eseguire sui beni in comodato consegnati. All'esecuzione di ogni intervento genera automaticamente il successivo in base al suo periodo di programmazione. Mediante il planning degli interventi giornaliero, settimanale o mensile è possibile ottenere una situazione aggiornata in tempo reale degli interventi da eseguire sui beni in comodato suddivisi per tecnico assegnato.

Tramite la gestione MOBILE è possibile ottimizzare la gestione fuori sede degli

interventi, con la trasmissione dei dati alla sede centrale tramite palmare o notebook e generazione automatica dei nuovi appuntamenti.

Business Unit

Permette di gestire il preordine tramite estrazione univoca di tutti gli articoli che il cliente è solito acquistare. Gestisce le promozioni sugli articoli e clienti/articoli sia come omaggio che a sconto percentuale, e il paniere, personalizzato per cliente, a sconto o omaggio.

Lotti

Gestione lotti articoli, auto numerazione lotti,

Rintracciabilità delle informazioni

- Tracking completo di ogni articolo
- Controllo Lotti Attuazione norme qualità ISO VISION
- Gestione Vasche

Mobile, dati sempre aggiornati

- Gestione Vuoti fuori sede via Palmare
- Gestione interventi Impianti Spina
- Gestione Manutenzioni

Trasmissione Telematica Accise

- Gestione semplice di tutta la documentazione necessaria
- Compilazione riepiloghi per il resoconto periodico delle movimentazioni interne
- Invio dati automatico e conforme D. Lgs. 262 31/10/06



proposizioni automatiche in fase di scarico, movimentazione lotti anche per deposito. Vengono inoltre processate le problematiche di scadenza e di rintracciabilità dei lotti relative alla gestione della qualità.

Forza Vendita

Affiancato dal verticale S.F.A. (Sales Force Automation per Mago) gestisce l'attività di acquisizione ordini da parte delle forze di vendita sul territorio.

Funzionalità specifiche sviluppate a stretto contatto con le Aziende distributrici di bevande all'ingrosso e le sorgenti d'Acqua